AEP GmbH . Industriegebiet Süd A 31 . D-64755 Alzenau

AEP GmbH
Industriegebiet Süd A 31
D-63755 Alzenau

T. +49-6188 993737-0
F. +49-6188 993737-3
E. service@aep-direkt.de
www.aep-direkt.de

P R E S S E M E L D U N G

AEP-Konditionsrechner erleichtert Überprüfung der Rx-Konditionen

- **80 % der Apotheker empfinden ihre Großhandelsrechnung als intransparent**
- **Versteckte Gebühren und Ausschlüsse mindern Rx-Konditionen**
- **Rx-Konditionsrechner gibt Aufschluss über den Gesamtvorteil aus Rabatt und Skonto**

Alzenau, 25.02.2014. Der Pharmahändler AEP *direkt* hat einen Rx-Konditionsrechner entwickelt, der Apothekern hilft, ihre tatsächliche Kondition, bezogen auf den gesamten Rx-Umsatz einer Rechnung, zu ermitteln und schafft damit die Grundlage für eine Überprüfung der Rx-Kondition. Mit diesem Bezugswert kann der Apotheker außerdem beurteilen, welcher seiner Großhändler ihm unter dem Strich die besten Rx-Vorteile bietet. Der Rechner ist auf www.aep-direkt.de ab sofort für jeden Apotheker zugänglich.

Herkömmliche Großhandelsrechnungen haben heute eine Komplexität, die es fast unmöglich macht, die tatsächlichen Rx-Einkaufskonditionen gesamthaft nachzuvollziehen. Gemäß einer repräsentativen Umfrage von TNS Infratest vom April 2013 schätzt nur ein Fünftel der befragten Apotheker die erhaltenen Großhandelsrechnungen zumindest als transparent ein – 80 % aller Apotheker empfinden ihre Großhandelsrechnung als nicht besonders transparent oder sogar überhaupt nicht transparent.

AEP gibt den Apotheken jetzt ein Instrument an die Hand, um die eigene Großhandelsrechnung zu bewerten und die tatsächlich gewährten Rx-Rabatte und –Skonti, bezogen auf alle Rx-Umsätze einer Rechnung, zu ermitteln. Damit wird eine Überprüfung von Rx-Konditionen möglich. „Wir wollen allen Apothekern die Chance geben „effektive“ Rx-Konditonen, also gesamthaft, zu berechnen, miteinander zu vergleichen und zu bewerten. Denn nur so wissen sie zuverlässig, wie der Rx-Umsatz am Ende des Tages wirklich vergütet wird.“, so Markus Eckermann, Geschäftsführer von AEP *direkt*.

Entscheidend für die richtige Anwendung des Rechners ist, dass der Apotheker im Rx-Sortiment die enthaltenen Vorteile und Barvergütungen auf seiner Rechnung identifiziert und dies auf den betreffenden Rechnungsbetrag bezieht. Das ist in der Regel nicht einfach, da die Begriffe auf der Rechnung sehr fantasiereich sein können und Bezugsgrößen schwierig zu ermitteln sind. Auf einigen Rabatterläuterungen sind vom Rx-Rabatt ausgeschlossene Umsätze auch gar nicht aufgeführt. „Auf manchen Rechnungen kann man den genauen Vorteil (Rabatt und Skonto), bezogen auf die

AEP GmbH . Industriegebiet Süd A 31 . D-64755 Alzenau

AEP GmbH
Industriegebiet Süd A 31
D-63755 Alzenau

T. +49-6188 993737-0
F. +49-6188 993737-3
E. service@aep-direkt.de
www.aep-direkt.de

Rechnungssumme, nicht erkennen. Aber erst die „effektive" Kondition ist vergleichbar zur Kondition von AEP, denn unsere Rx-Rabatte und -Skonti beziehen sich auf den ganzen Rechnungsbetrag – ohne Ausschlüsse und versteckte Gebühren."

„Die Komplexität der Großhandelsrechnungen führt dazu, dass viele Apotheken ihre Rechnung von einem Berater prüfen lassen. Die Einkaufsrechnung ist die größte Kostenposition in der Apotheke und kleinste Abweichungen haben sofort einen großen Einfluss auf die Liquidität und das Ergebnis der Apotheke. Deshalb ist Transparenz so wichtig", unterstreicht Markus Eckermann.

„Wer einmal eine aktuelle Großhandelsrechnung in der Hand gehalten hat, weiß, wovon wir sprechen", ergänzt Jens Graefe, Geschäftsführer AEP direkt. "Ich kenne keine andere Branche, in der es derart schwer zu verstehende und schwer nachvollziehbare Abrechnungen gibt. Deshalb fordern wir eine einheitliche, nachvollziehbare Konditionsangabe, ähnlich wie den effektiven Bankzins, damit jedem Apotheker ein einfacher Vergleich unter den Wettbewerbsangeboten möglich ist".

AEP *direkt* selbst setzt auf totale Transparenz bei der Abrechnung. „Versteckte Ausschlüsse oder Gebühren gibt es bei uns nicht. Wir wollen, dass unsere Kunden ihre Rechnungen verstehen und auf einen Blick ihren „effektiven" Rabatt & Skonto erkennen können", erläutert Jens Graefe, Geschäftsführer von AEP *direkt*, die Philosophie seines Unternehmens. „Für viele unserer Kunden war - neben den gleichbleibend hohen Konditionen – gerade diese bedingungslose Transparenz der Grund, zu AEP zu wechseln".

Über AEP:
Der Pharmahändler AEP fokussiert auf das Wesentliche und versteht sich als absoluter Kostenführer, der allen deutschen Apotheken – unabhängig von Größe und Lage – dauerhaft Top-Konditionen anbietet und damit die Versorgung in der Fläche unterstützt. Neben der Lieferung des vollen Apotheken-Sortiments und den üblichen Services (Bestellung über Apotheken-Software, BTM- und Kühllieferung, Retouren, Sammelrechnungen etc.) bietet AEP maximale Einfachheit und Transparenz bei Konditionsgestaltung und Rechnungen.
Das Unternehmen betreibt im nahe Frankfurt a. Main gelegenen Alzenau sein Zentrallager, das zu den größten und modernsten Pharma-Logistikzentren Europas zählt. Partner von AEP *direkt* ist trans-o-flex, Marktführer auf dem Gebiet der Apothekenbelieferung.
AEP *direkt* wurde 2012 von der Österreichischen Post, einer Venture Capital Unternehmung, sowie von privaten Fonds gegründet. In Deutschland ist die Österreichische Post bereits seit 2007 mit einer Beteiligung von 100 Prozent an der trans-o-flex GmbH repräsentiert.
Geschäftsführer der AEP GmbH sind Jens Graefe und MarkusEckermann.

:::

Kontakt für Medienanfragen:
COMMPartners GmbH & Co. KG, Anne Schardey
Tel. 08024-47013-11, anne.schardey@commpartners.de